

# KLAUS MATTIA VIGNATI



## PROFILO

Dopo aver conseguito la laurea nel 1993 e un master in Produzione Industriale, ha accumulato una vasta esperienza nel campo delle vendite, ricoprendo ruoli chiave come Sales Director presso diverse aziende specializzate nel settore delle macchine e dell'imballaggio.

La sua competenza e la sua leadership strategica si sono particolarmente evidenziate durante le numerose esperienze lavorative, dove ha gestito con successo team di vendita e ha contribuito in modo significativo al raggiungimento degli obiettivi aziendali. La sua abilità nel comprendere le dinamiche del mercato e nell'identificare opportunità di crescita ha reso possibile la realizzazione di consistenti risultati commerciali.

Nel 2022, ha portato la sua esperienza e le sue competenze in ILPRA Spa, assumendo il ruolo di Business Developer. In questa posizione, si occupa di sviluppare strategie commerciali e di identificare nuove opportunità di business per l'azienda. La sua capacità di comprendere le esigenze del mercato e di stabilire relazioni di lungo termine con i clienti è cruciale per il successo dell'organizzazione.

## ESPERIENZE PROFESSIONALI

### **Managing Director Ilpra System España**

*ILPRA Spa, dal 2023- 2024*

### **Business Developer**

*ILPRA Spa, dal 2022*

### **Global Sales & Marketing Director**

*ItalianPack, dal 2018 al 2022*

### **Sales & Marketing Area Manager**

*Gruppo Fabbri Vigola, dal 2013 al 2018*

### **Sales Manager**

*Plastipack , 2012*

### **Sales Director**

*Diversey/Sealedair , 2012*

**Salesman**

*Cryovac/Sealedair , dal 1999 al 2012*

**Direction Staff**

*Ristop, 1997*

**General Sales Director Assistant**

*Zerocarni, 1994-1999*

**Agent**

*Allegrini, 1994*

---

**FORMAZIONE**

**Università Degli Studi di Milano**

*1993*

Laurea in Scienze della Produzione Animale