

KLAUS MATTIA VIGNATI



PROFILO

Dopo aver conseguito la laurea nel 1993 e un master in Produzione Industriale, ha accumulato una vasta esperienza nel campo delle vendite, ricoprendo ruoli chiave come Sales Director presso diverse aziende specializzate nel settore delle macchine e dell'imballaggio.

La sua competenza e la sua leadership strategica si sono particolarmente evidenziate durante le numerose esperienze lavorative, dove ha gestito con successo team di vendita e ha contribuito in modo significativo al raggiungimento degli obiettivi aziendali. La sua abilità nel comprendere le dinamiche del mercato e nell'identificare opportunità di crescita ha reso possibile la realizzazione di consistenti risultati commerciali. Nel 2022, ha portato la sua esperienza e le sue competenze in ILPRA Spa, assumendo il ruolo di Business Developer. In questa posizione, si occupa di sviluppare strategie commerciali e di identificare nuove opportunità di business per l'azienda. La sua capacità di comprendere le esigenze del mercato e di stabilire relazioni di lungo termine con i clienti è cruciale per il successo dell'organizzazione.

ESPERIENZE PROFESSIONALI

Business Developer

ILPRA Spa, dal 2022

FORMAZIONE

Università Degli Studi di Milano

1993

Laurea in Scienze della Produzione Animale